



FASHION europe.net Limited

Geschäftsbedingungen Deutschland

Diese Geschäftsbedingungen in der jeweils aktuellen Version
mit den unten aufgeführten Anlagen sind Bestandteil
des FE.N-Partnervertrages.
Stand: 01. Oktober 2008

Anlage 1: Provisionsplan (inkl. Team-Beispielstruktur)	Stand 01.10.2008
Anlage 2: Karriereplan	Stand 01.10.2008
Anlage 3: Starterpakete	Stand 01.10.2008
Anlage 4: 5-Minuten-Plan	Stand 01.10.2008
Anlage 5: Preisliste Deutschland	Stand 01.10.2008
Anlage 6: ID-Card/Software Vertrag	Stand 01.10.2008





- 1.1 Einleitung
- 1.2 Die Geschäftsbasis
- 1.3 Erstes Einkommen – eigener Vertrieb
- 1.4 Der perfekte Start
- 1.5 Zweites Einkommen – Partner-Umsatzprovisionen
- 1.6 Zusammenfassung

1.1 Einleitung

JEANS, seit über 100 Jahren nicht mehr aus der Bekleidungswelt wegzudenken. **JEANS**, in allen Farben und Formen, für jung und alt. **JEANS** sind robust, für den harten Alltag konzipiert, aber längst gesellschaftsfähig und zu einem Muss geworden. Die Mode unterliegt in jeder Saison teilweise provokanten Änderungen, die **JEANS** hat alles überlebt und wird es weiterhin. In Verbindung mit den teilweise unglaublich hohen Preisen, die heute für modische **JEANS** gleich welcher Altersklasse bezahlt werden müssen, halten Sie mit diesem Schnelleinstieg einen einfachen wie auch erfolgreichen Ansatz in den Händen, mit dem wir Ihnen die Welt von **FASHION europe.net Ltd.** (nachstehend **FE.N** genannt) näher bringen möchten. Teilen Sie sich mit uns den Erfolg des einzigen Bekleidungsstückes, welches aus unserer Welt nicht mehr wegzudenken ist.

FE.N ist ein stark expandierendes, innovatives Unternehmen, welches seine Tätigkeit Anfang August 2006 aufgenommen hat. Mittlerweile ist **FE.N** in zahlreichen Ländern Europas durch Tausende von erfolgreichen Partnern vertreten.

1.2 Die Geschäftsbasis

FE.N bietet im Direktvertrieb junge und topmodische **JEANS** in regelmäßig aktualisierten Designs zu absolut günstigen und wettbewerbsfähigen Preisen an, die über Sie als **FE.N**-Partner im persönlichen Umfeld angeboten und verkauft werden - und dies zu hervorragenden Gewinnmargen. Diese günstigen Konditionen kann **FE.N** unter anderem dadurch realisieren, indem weder Werbung, Marketing und Filialketten betrieben werden und hohe Personalkosten vermieden werden.

Somit kann **FE.N** gegenüber anderen Unternehmen einen erheblichen und jeden Monat wiederkehrenden Kostenaufwand einsparen. Diese Ersparnisse senken drastisch den Verkaufspreis der Produkte und erleichtern Ihnen als freier **FE.N**-Partner somit den Vertrieb um ein Vielfaches. Zudem hat **FE.N** bereits jetzt weitere Zusatzprodukte (z.B. Herrenjeans, Jeans-Jacken, -Röcke, -Kleider, Shirts, Kinderkonfektion und Zubehör) permanent bzw. saisonal im Vertriebsprogramm, so dass hierdurch ein zusätzlicher Verdienst erzielt werden kann.

1.3 Erstes Einkommen – Eigener Vertrieb

Jeder Partner wird von **FE.N** mit **FE.N**-Produkten zu den in der jeweils aktuellen Preisliste aufgeführten Preisen beliefert und vertreibt diese Produkte zu den ebenfalls vorgegebenen Verkaufspreisen als eigenständiger und unabhängiger Handelsvertreter. Es besteht mit Ausnahme des Starterpaketes KEINERLEI Verpflichtung, Waren von **FE.N** zu erwerben. Jeder Partner entscheidet selbst, wie viel Zeit und Engagement in das eigene Unternehmen investiert werden, so dass Sie diese Tätigkeit bei völlig freier Zeiteinteilung und ohne Vorgaben seitens **FE.N** durchführen können. Diese persönliche Freiheit ist einer der wichtigsten Grundgedanken von **FE.N**!

1.4 Der perfekte Start

Jeder Partner erwirbt zu Beginn seiner Tätigkeit einmalig ein **FE.N**-Starterpaket. Dieses Starterpaket kann jeder neue Partner ausschließlich von **FE.N** und nicht von bereits aktiven Partnern erwerben. Es stehen verschiedene Starterpakete zur Verfügung. Die Einzelheiten hierzu ersehen Sie aus der Preisliste der Starterpakete.

Die Bezahlung des Starterpaketes erfolgt durch Barzahlung oder Vorausüberweisung und durch Abholung des Starterpaketes im Zentrallager **FE.N** oder in einem der offiziellen **FE.N**-Depots bzw. durch Zustellung (zzgl. Versandgebühren).

1.5 Zweites Einkommen – Partner-Umsatzprovisionen

Durch den Direktvertrieb ist jeder **FE.N**-Partner in der Lage, unbegrenzt weitere **FE.N**-Partner europaweit direkt zu akquirieren und auf deren sämtliche Einkäufe von **FE.N**-Produkten Provision zu erhalten (1. Ebene). Diese Partner können ebenfalls weitere **FE.N**-Partner akquirieren (2. Ebene), diese wiederum ebenfalls (3. Ebene) und so weiter (siehe hierzu auch Anlage 1: Provisionsplan – Beispielstruktur eines Teams).

FASHION europe.net Ltd.

The Jeans Network Company
Roonstraße 5-13a
D-59065 Hamm
Germany

Telefon. 02381/97367-0
Telefax. 02381/97367-77
Mobil. 0163/4186064
Email. info@fashion-europe.net
Web. www.fashion-europe.net

Dresdner Bank Hamm
Kto-Nr. 0 129 014 900
BLZ 440 800 50
IBAN DE13440800500129014900
BIC DRES DE FF 440

Steuer-Nr. 322/5966/0263
USt-Id-Nr. DE250931751

Version 2008-Okt.-01



Geschäftsbedingungen Stand: 01.10.2008

FASHION europe.net

The Jeans Network Company

1. Fortsetzung Allgemeines / 2. Provisionsplan

Seite 2 von 6

Jeder FE.N-Partner erhält auf seine eigenen Umsätze eine Provision in Höhe von 1 % sowie auf alle Einkäufe seines Partner-Teams über 5 Ebenen 2 bis 6 % Provision. Darüber hinaus schüttet FE.N zusätzlich ab Erreichen einer bestimmten Karriereposition Tiefenbonus-Provisionen ab der 6. Ebene in Höhe von 0,25 bis 1%. Die einzelnen Provisionen entnehmen Sie bitte dem FE.N-Provisionsplan – Beispielstruktur eines Teams (Anlage 1) und dem FE.N Karriereplan (Anlage 2)

Jeder Partner hat somit die Möglichkeit, durch Aufbau eines Teams das eigene Einkommen erheblich zu steigern, ohne permanent selbst direkte Ein- bzw. Verkäufe durchführen zu müssen, da er zusätzlich bezogen auf alle Einkäufe des eigenen Partnerteams monatlich Provisionen erhält. Beachten Sie bitte, dass Sie nicht auf neue Partner, sondern auf die Einkäufe dieser Partner von FE.N-Produkten Provisionen erhalten! Neben dem eigentlichen Vertrieb von FE.N-Produkten sollten Sie also möglichst auch allen Ihren Kunden selbst die Möglichkeit geben, eine eigene Existenz innerhalb des FE.N-Vertriebsnetzes aufzubauen und sich durch die Einkäufe Ihrer Partner ein weiteres finanzielles Einkommen aufbauen. Tipp: Achten Sie auf ein ausgewogenes Verhältnis von Geschäftsaufbau **und** Ein-/Verkauf von Produkten in Ihrem Team.

1.6 Zusammenfassung

JEANS, laufend im jungen und aktuellen Trenddesign, wechselnde Modeschnitte und -typen, TOP-Einkaufskonditionen, ein nicht erklärungsdrüftiges Produkt und ein sensationeller Verkaufspreis – das ist die Geschäftsgrundlage von FE.N. Vervielfachen Sie Ihr Einkommen, indem Sie ein Team aufbauen. Sprechen Sie mit Ihren Bekannten, Verwandten, Freunden und Arbeitskollegen. Viele Menschen suchen heutzutage ein zweites Einkommen, eine Möglichkeit, ohne Zeitdruck, ohne Auflagen, ohne Chef, ein zweites Standbein aufzubauen und dann Geld zu verdienen, wann man es will und wo man es will – von zuhause, bei Ihren Freunden oder Verwandten oder an jedem beliebigen Ort, den Sie sich vorstellen können. Jeder neue Partner in Ihrem Team sorgt dafür, dass mit jeder eingekauften Jeans Ihr persönliches Einkommen steigt. Was kann angenehmer sein, als anderen von einer phantastischen Geschäftsgelegenheit zu erzählen und dabei auch noch selbst Geld zu verdienen! Und beachten Sie vor allen Dingen Ihren maßgeblichen und praktisch konkurrenzlosen Vorteil: In der Modewelt war, ist und bleibt der Preis eines Produktes das Entscheidungskriterium Nr. 1 für oder gegen einen Kauf!

Sichern Sie sich JETZT eine TOP-Position in einem europaweiten Markt. Starten Sie als FE.N-Partner in einem gigantischen Markt, mit einem dynamischen und rasant wachsenden, soliden Unternehmen!

FASHION europe.net hat im ersten vollen Geschäftsjahr 2007 aufgrund der hervorragenden Ergebnisse seiner Partner, der Nachhaltigkeit des Geschäftes und der Seriosität des Unternehmens den erstmalig vergebenen Preis „Aufsteiger des Jahres 2007“ des renommierten Fachmagazins NETCOO erhalten!

2. Der FE.N-Provisionsplan

Der Provisionsplan von FE.N ist innovativ auf Ihren Erfolg aufgebaut. Er teilt sich in folgende Bereiche auf:

- 2.1 Allgemeines
- 2.2 Ein- und Verkaufskonditionen
- 2.3 Vergütungen aus Ihrem Partner-Team (im Folgenden „Downline“ genannt)
- 2.4 Aktivierung und Beibehaltung von Provisionen aus Ihrer Downline

2.1 Allgemeines

Der Provisionsplan und alle weiteren Unterlagen (Preise, Karriereplan etc.) unterliegen den Geschäftsbedingungen von FE.N. FE.N-Partner, die gegen diese Geschäftsbedingungen verstoßen, können vom Handel mit Produkten von FE.N sofort ausgeschlossen werden und verlieren das Recht, Provisionen aus ihrer Downline zu beziehen.

2.2 Ein- und Verkaufskonditionen

FE.N vertreibt derzeit unter anderem Jeans in verschiedenen Größen sowie weitere Mode- und Bekleidungsartikel. Die nachstehenden Preise beziehen sich auf die hier beispielhaft genannten Damenjeans. Preise für andere Artikel entnehmen Sie bitte der jeweils aktuellen FE.N-Preisliste.

Der Partner-Einkaufspreis einer (Damen)-Jeanshose beträgt € 16,30 (incl. 19 % Umsatzsteuer)
Der Endkunden-Verkaufspreis einer (Damen)-Jeanshose beträgt € 23,50 (incl. 19 % Umsatzsteuer)

FASHION europe.net Ltd.
The Jeans Network Company
Roonstraße 5-13a
D-59065 Hamm
Germany

Telefon. 02381/97367-0
Telefax. 02381/97367-77
Mobil. 0163/4186064
Email. info@fashion-europe.net
Web. www.fashion-europe.net

Dresdner Bank Hamm
Kto-Nr. 0 129 014 900
BLZ 440 800 50
IBAN DE13440800500129014900
BIC DRES DE FF 440

Steuer-Nr. 322/5966/0263
USt-Id-Nr. DE250931751
Version 2008-Okt.-01



Somit haben Sie eine Marge von über 30% ! an jeder verkauften Damen-Jeans und bieten diese zu einem absolut konkurrenzfähigen Preis an. Selbst die auf alle Altersgruppen ausgerichteten Modeketten haben größtenteils erheblich höhere Preise! Der Preis der Jeans wird unabhängig von der Bestellmenge, mit Ausnahme der Starterpakete, an alle Partner gleich berechnet, um auch Partnern mit kleineren Bestellmengen keine Nachteile entstehen zu lassen. Alle Jeans werden entweder per Barzahlung (im FE.N-Zentrallager auch per EC-Karte) oder per Vorausüberweisung bezahlt. Im letzteren Fall erhält der FE.N-Partner per Email vorab eine Rechnung incl. der entstehenden Frachtkosten. Bei Zahlungseingang bis 12:00 Uhr wird die Ware in der Regel am gleichen Tag versandt.

2.3 Vergütungen aus Ihrem eigenen FE.N-Partnerteam (nachfolgend Downline genannt)

Jeder Partner erhält (neben seiner Provision auf Eigenumsätze in Höhe von 1 %) Provisionen auf alle bei FE.N getätigten Einkäufe weiterer Partner, die dieser direkt in seinem Team aufgebaut hat und betreut. Dies sind Ihre Partner auf Ihrer 1. Downline-Ebene. Es gibt keine Beschränkung bezüglich der maximalen Anzahl weiterer, direkt akquirierter Partner. Diese Partner der 1. Ebene können ebenfalls unbegrenzt neue Partner in das Geschäft bringen (sponsern), dies sind Ihre Partner auf Ihrer 2. Ebene usw. Jeder Partner erhält Provision auf die Einkäufe aller seiner Partner bis einschließlich seiner 5. Ebene. Die monatliche Provision wird, wie in Anlage 1 dargestellt, ausgeschüttet.

An jedem Monatsende werden sämtliche Einkäufe Ihrer Downline-Partner entsprechend provisioniert und zum letzten Werktag des Folgemonats auf Ihr Provisionskonto angewiesen. Zeitgleich erhalten Sie die monatliche Provisionsabrechnung innerhalb Ihrer FE.N-PartnerSoftware als ausdrückbare Datei zugestellt. FE.N stellt seinen Partnern eine komplett Internet-basierte Benutzeroberfläche in zwei verschiedenen Versionen zur Verfügung, mit der alle interessierten Partner jederzeit Ihren aktuellen Downline- und Umsatzstatus nach verschiedensten Kriterien abrufen können und ebenfalls eine eigene FE.N-Webseite betreiben können. Weitere Informationen hierzu erhalten Sie über unsere Webseiten im Internet.

Zusätzlich zu der zuvor genannten Provisionierung können erfolgreiche FE.N-Partner weitere Provisionen über ihre 5. Ebene hinaus erhalten (Tiefenprovisionen). Hierüber informiert der FE.N-Karriereplan (Anlage 2) in der jeweils aktuellen Fassung.

Weitere zeitlich befristete Sonderbonus-Programme sind als jeweils aktuelles Dokument auf der FE.N Web-Präsenz verfügbar.

Ein Teamaufbau durch Sponsern ist in allen Ländern, in denen FE.N bereits offiziell tätig ist, möglich.

2.4 Provisionen aus Ihrer Downline - Kaufverpflichtungen

FE.N-Partner beziehen Provisionen vom ersten Tag aus allen Folge-Bestellungen ihrer gesamten Downline (Ebenen 1-5) und bei entsprechender Karriereposition zusätzlich Tiefen-Provisionen. Diese Regelung bewirkt ein permanentes Wachstum der Downline eines jeden Partners und eine im Durchschnitt stetige Steigerung der Provision.

Sollte es FE.N aufgrund fehlender oder fehlerhafter Kontoinformationen nicht möglich sein, entsprechende Provisionen zu überweisen, berechnen wir für den Fall jeder Nachüberweisung eine Bearbeitungspauschale in Höhe von 10,00 Euro.

Jeder FE.N-Partner sollte daher aus eigenem Interesse seine Kontoverbindung innerhalb seiner webbasierten PartnerSoftware auf Richtigkeit kontrollieren. Bankdaten können NUR vom FE.N-Partner selbst online erfasst bzw. korrigiert werden, da FE.N mündliche/schriftliche Übertragungsfehler ausschließen möchte.

Mit Ausnahme des Starterpaketes sind alle Partner seitens FE.N keinerlei Verkaufs- bzw. Einkaufsverpflichtungen unterworfen. Die Registrierung ist kostenlos und nach der Abnahme des Starterpaketes ist man sofort ein aktiver und provisionsberechtigter Geschäftspartner. Jedem Berater sollte jedoch klar sein, dass ein funktionierendes Geschäft nur dann auf Dauer erfolgreich sein kann, wenn er sein eigenes Team strukturiert, informiert und motiviert hält. Das setzt neben einer regelmäßigen Information/Abstimmung mit der Unternehmenszentrale auch die Abwicklung eigener Verkäufe voraus, um in der Praxis zu bleiben und die Belange der Downline zu kennen. FE.N distanziert sich ausdrücklich von so genannten Schneeballsystemen, in denen z.B. durch Geldzahlungen ohne Warenfluss, Vertrieb von rein virtuellen Produkten (sogen. None-Products) Umsätze generiert werden, ohne dass ein Partner später etwas dafür tun muss.

3. Handling

Das Handling von Partnern und FE.N untereinander ist in der folgenden Form seit August 2006 gültig und beschreibt den eigentlichen Vertriebsablauf. Es teilt sich in folgende Bereiche auf:

- 3.1 Bestellung/Bezahlung der Ware
- 3.2 Lieferung/Abholung der Ware
- 3.3 Umtausch/Reklamation der Ware



FASHION europe.net

The Jeans Network Company

Geschäftsbedingungen Stand: 01.10.2008

3. Fortsetzung Handling / 4. Richtlinien für die Zusammenarbeit

Seite 4 von 6

3.1 Bestellung/Bezahlung der Ware

Nach Erwerb eines Starterpaketes besteht für Partner keinerlei Verpflichtung, Waren von FE.N einzukaufen.

Alle Folgebestellungen eines Partners können in telefonischer oder schriftlicher Form (Email, Fax, Post, FE.N-Internet) erfolgen.

Alle bestellten Waren werden vom Partner entweder bar (im Zentrallager auch mit EC-Karte) oder per Vorausüberweisung beglichen. Eine Lieferung auf Rechnung ist FE.N nicht möglich. Zu jeder Bestellung wird dem Partner eine entsprechende Rechnung mit ausgewiesener Umsatzsteuer ausgehändigt bzw. nach Zahlungseingang in seinem persönlichen PartnerSoftware-Postfach zur Verfügung gestellt.

3.2 Lieferung/Abholung der Ware

Alle Partner können Waren zu den entsprechenden Öffnungszeiten in einem der offiziellen FE.N-Depots frachtfrei abholen und auch dort bar bezahlen. Jeder FE.N-Partner kann nur in dem Land Ware einkaufen, in dem er bei FE.N registriert ist. Jedoch ist es möglich, neue Partner aus dem Ausland in sein Team einzuschreiben und für deren Umsätze Provisionen zu erhalten.

Partner können sich die bestellten Waren jederzeit durch das durch FE.N beauftragte Transportunternehmen zusenden lassen. Eine Zustellung der Ware erfolgt nach Zahlungseingang per Transportdienst und wird gegen Berechnung der Verpackungs-, Transport-, und Versicherungskosten zu den üblichen Konditionen der Standardlieferanten wie DHL, DPD, etc. durchgeführt. Die Gebühr für die Transportkosten können Sie auf einem gesonderten Dokument auf der FE.N-Web-Präsenz einsehen (Versandkosten).

3.3 Umtausch/Reklamation der Ware

Der Partner verpflichtet sich, seine bestellte Ware direkt nach Erhalt der Lieferung oder bei Abholung auf Fehler zu überprüfen. Eindeutig bzw. offensichtlich zu erkennende Fehler werden nach Ablauf von 3 Tagen nach Erhalt der Ware seitens FE.N nicht mehr anerkannt.

Im Falle einer Reklamation gibt der Partner die defekte Ware direkt im Zentrallager Hamm oder im Depot ab oder sendet diese an FE.N zurück. Bei einer VERSAND-Rücksendung (nicht persönliche Rückgabe) ist es unbedingt erforderlich, dass der Partner dieser Rücksendung ein Schreiben beilegt, in dem der Rücksendegrund und der Inhalt der Rücksendung angegeben wird. Zusendungen defekter Ware ohne Begleitschreiben bzw. unfreie Rücksendungen werden von FE.N nicht bearbeitet bzw. anerkannt.

FE.N ist bemüht, seinen Partnern einen bestmöglichen Service zu bieten, um das Geschäft für jeden Partner so einfach und risikolos wie möglich zu gestalten. Daher kann jeder FE.N-Partner seine nicht verkauften (neuen bzw. ungetragenen) Jeans im angemessenen Zeitraum (in der Regel bis 2 Monate nach dem Erwerb) in andere Jeansmodelle/-größen umtauschen. Eine Erstattung der gezahlten Rechnungssumme ist nicht möglich. Solange diese Umtauschvorgänge von allen Partnern in moderater Weise genutzt werden, berechnet FE.N (mit Ausnahme evtl. anfallender Transportkosten bei notwendigem Versand) keinerlei Umtauschkosten. FE.N behält sich allerdings vor, diese Regelung zu jedem Zeitpunkt kostenpflichtig zu gestalten oder abzulehnen, sollten Partner diese Möglichkeit über den Durchschnitt nutzen oder FE.N der Auffassung sein, dass die Produkte nicht mehr neuwertig sind. In diesem Fall wird der entsprechende Partner VORHER informiert.

4. Richtlinien für die Zusammenarbeit

4.1 Internetzugang

4.2 Gesetzliche Regelungen

4.1 Internetzugang

Wir empfehlen allen Partnern **DRINGEND**, sich einen eigenen Internetzugang zuzulegen (sofern nicht bereits vorhanden), da die gesamte Kommunikation mit den Partnern über die FE.N-PartnerSoftware gesteuert wird. FE.N stellt dort regelmäßig aktuelle Informationen über Produkte, Veranstaltungen und News zur Verfügung, versendet hierüber alle Abrechnungsdokumente (Rechnungen, Provisionen) und ermöglicht dem engagierten FE.N-Partner eine Vielzahl von Auswertungsoptionen bis hin zur tagesaktuellen Anzeige seiner zu erwartenden Provisionen im jeweils aktuellen Monat. Wenn ein Geschäftspartner einen neuen Berater in sein Team aufnimmt, der z.B. keine Email-Adresse hat, ist es seine Pflicht und Verantwortung, diesen neuen Berater informiert zu halten.

FASHION europe.net Ltd.

The Jeans Network Company
Roonstraße 5-13a
D-59065 Hamm
Germany

Telefon. 02381/97367-0

Telefax. 02381/97367-77

Mobil. 0163/4186064

Email. info@fashion-europe.net

Web. www.fashion-europe.net

Dresdner Bank Hamm

Kto-Nr. 0 129 014 900

BLZ 440 800 50

IBAN DE13440800500129014900

BIC DRES DE FF 440

Steuer-Nr. 322/5966/0263

USt-Id-Nr. DE250931751

Version 2008-Okt.-01



Wünscht ein Partner seine Informationen, Rechnungen oder Downlineberichte auf dem Postweg zu erhalten, berechnet FE.N eine Bearbeitungs- und Portopauschale von € 4,00 pro Briefversand. Ein Kombinationsversand, z.B. mit Ware, ist nicht möglich.

FE.N bietet allen Partnern zusätzlich eine eigene Webpage mit personalisierter FE.N-EMailadresse an. Die PartnerSoftware gibt es in zwei Versionen (BASIC User/ PREMIUM User). Die BASIC Variante ist für jeden Partner kostenlos, die PREMIUM-Version mit erheblichen Zusatzmöglichkeiten wird mit € 10,00 zzgl. MwSt/Monat berechnet. Nähere Infos hierzu erhalten Sie unter www.fashion-europe.net/infoportal.

4.2 Gesetzliche Regelungen

- Die zuvor in diesem Dokument aufgeführten Regelungen sind Bestandteil der Allgemeinen Geschäftsbedingungen von FE.N und den FE.N-Partnerverträgen. Ältere Ausgaben dieses Dokumentes verlieren hierdurch ihre Gültigkeit (Stand: siehe Deckblatt).
- Jede Person, die mindestens 18 Jahre alt ist, kann durch Abschluss eines FE.N-Partnervertrages tätig werden. Jeder Partner kann nur einmalig von FE.N registriert werden. Mehrfache Partnerschaften sind nicht möglich. Der zeitgleiche Tausch einer Position (A->B, B->A) unter Eheleuten/Lebenspartnern ist gestattet, sofern die schriftliche Zustimmung beider Partner in der Zentrale vorliegt. Versteckte Crossline Wechsel, bzw. -Tätigkeiten, sind nicht gestattet.
- Der FE.N-Partner ist als Gewerbetreibender tätig und somit selbständiger Unternehmer und kein Angestellter von FE.N. Die Geschäftsbeziehung stellt kein Arbeitsverhältnis dar. Der FE.N-Partner ist verpflichtet, alle steuerlichen, gewerblichen und gesetzlichen Voraussetzungen eines selbständigen Gewerbetreibenden zu erfüllen. Mit der Unterzeichnung des Partnervertrages bestätigt der FE.N-Partner ausdrücklich, dass er über diese rechtliche Situation ausreichend informiert worden ist und diese anerkennt. Der FE.N-Partner ist gesetzlich verpflichtet, ein eigenes Gewerbe anzumelden. Für fachliche Informationen zur Beantragung eines eigenen Gewerbes empfehlen wir jedem Partner, VOR Abschluss einer Partnerschaft mit FE.N einen Steuerberater aufzusuchen und sich beraten zu lassen.
- Der FE.N-Partner kann Umfang, Zeitpunkt und Ort seiner Tätigkeit jederzeit selbst bestimmen.
- Sämtliche FE.N Produkte sollen primär an Endverbraucher im Wege des FE.N Direktvertriebssystems (Fashion-Partys, Home-Partys, Empfehlung etc.) mindestens zu den in der Preisliste vorgegebenen Preisen verkauft werden. Verkäufe über Internetbörsen oder Flohmärkte, Zeitungsannoncen oder andere Orte und Vertriebswege bedürfen generell jeweils **VORHER** unbedingt der schriftlichen Zustimmung durch FE.N, um Falschaussagen oder Missverständnisse bereits im Vorfeld zu vermeiden.
- Sollte ein Partner seine Tätigkeit mit dem Vertrieb von FE.N Produkten beenden, ist es ihm nicht gestattet, weiterhin Informationen und Kenntnisse bezüglich des FE.N Vertriebssystems und deren Partner an Dritte weiterzugeben. Eine Beendigung der Tätigkeit ist dem Partner jederzeit zum Ende des der Kündigung folgenden Monats möglich. Die Kündigung ist FE.N schriftlich mitzuteilen. Nach einer Kündigung ist es dem ausscheidenden FE.N-Partner nach einer Sperrfrist von 12 Monaten möglich, sich erneut als FE.N-Partner anzumelden. Ein Einstieg mit der ehemaligen Position in der Vertriebsstruktur ist hierbei ausgeschlossen.
- Der Verkauf einer FE.N-Position ist möglich, sofern der Käufer selbst noch kein FE.N-Partner ist. Der Verkäufer kann nach einer Sperrfrist von 12 Monaten erneut FE.N-Partner werden. Die Position ist ebenfalls vererbbar.
- Das Benutzen des FE.N Firmenlogos, von Bildern, Graphiken etc., welche auf FE.N-eigenem Werbematerial oder auf der offiziellen FE.N-Webseite dargestellt werden, ist auf selbst erstelltem Werbematerial (Prospekte, Internetpräsenzen, Visitenkarten, PKW etc.) grundsätzlich nicht gestattet. Die Verwendung von individuellem, selbst erstelltem Werbematerial ist nur dann gestattet, wenn dies generell **vor der Nutzung** von FE.N schriftlich genehmigt wurde. FE.N legt äußersten Wert auf ein einheitliches Firmenbild, auf eine durch alle Partner vertretene Linie, um im Sinne aller Partner das Vertrauen der Endkunden zu festigen. Verfügbare FE.N-Graphiken werden im Downloadbereich für alle Geschäftspartner bereitgestellt.
- Der FE.N Partner trägt im Falle von Zusendungen jeglicher Art an FE.N die dadurch entstehenden Portokosten.
- Zu jedem Einkauf bei FE.N wird dem Partner eine Rechnung erstellt, die über die interne PartnerSoftware seitens des Partners jederzeit abgerufen und ausgedruckt werden kann. Diese Rechnung ist vom FE.N-Partner auf Richtigkeit und die Lieferung auf Vollständigkeit zu prüfen und ggfs. bei Unstimmigkeiten unverzüglich zu reklamieren.
- Bei evtl. Lieferengpässen behält sich FE.N vor, Teillieferungen durchzuführen.
- Es ist dem FE.N-Partner nicht gestattet, die FE.N-Artikel unter dem angegebenen Endkundenpreis zu verkaufen.



Geschäftsbedingungen Stand: 01.10.2008

FASHION europe.net

The Jeans Network Company

4. Fortsetzung - Richtlinien für die Zusammenarbeit

Seite 6 von 6

- Neu erfasste Partner, bei denen FE.N nach Ablauf von 4 Wochen nach Registrierdatum keinen Zahlungseingang für das jeweilige Starterpaket feststellen kann, werden aus dem System gelöscht. Erwartete schon erfasste Downlinepartner werden dann direkt der Position des darüberliegenden Upline-Partners unterstrukturiert.
- Es ist dem FE.N-Partner **AUSDRÜCKLICH** nicht gestattet, ungewünschte bzw. unaufgeforderte Emails oder Faxe (SPAM) zu versenden.
FE.N distanziert sich ausdrücklich von SPAM-Emails/-Faxen und übernimmt keine Haftung für seitens von FE.N-Partnern versandten SPAMs. Das gleiche gilt für Werbeschreiben und -maßnahmen jeglicher Art, die den Eindruck von Abwerbemaßnahmen erwecken bzw. erfüllen.
FE.N stellt eindeutig klar, dass dererlei Aktionen seitens FE.N weder akzeptiert, noch in irgendeiner Weise mit FE.N in Verbindung zu bringen sind. Zuvor genannte Tätigkeiten können zur sofortigen Kündigung des Partners führen.
- Ist der FE.N-Partner Gewerbetreibender mit der Pflicht zur Umsatzsteuervoranmeldung, zahlt FE.N die entsprechenden Provisionen incl. der gesetzlichen MwSt. aus. Hierzu hat der FE.N-Partner seine Umsatzsteuer-ID-Nr. an FE.N zu übermitteln und den im Downloadbereich erhältlichen Fragebogen zur Provisionsabrechnung ausgefüllt an FE.N zu übersenden. Des Weiteren hat der FE.N-Partner einen Nachweis über seine Steuernummer bzw. UsSt-ID-Nr an FE.N zu übermitteln, da ohne diese Angaben keine Umsatzsteuer ausgewiesen werden kann. Sollte FE.N aufgrund fehlender oder fehlerhafter Informationen bezüglich der Umsatzsteuerpflicht dazu verpflichtet sein, die Mehrwertsteuer vorheriger Nettoprovisionszahlungen an den Partner nachträglich zu überweisen, berechnet FE.N eine Bearbeitungspauschale in Höhe von mind. netto 60,00 €
- Bis zur vollständigen Bezahlung bleibt die Ware Eigentum von FE.N. Gerichtsstand ist Deutschland – Hamm in Westfalen.
- FE.N behält sich vor, FE.N-Partnern die Berechtigung für die Partnertätigkeit und die damit verbundenen Provisionsansprüche bei groben Verstößen fristlos zu kündigen; hierzu zählen insbesondere unbeglichene Rechnungsbeträge, unseriöses Verhalten gegenüber FE.N, anderen Partnern oder Kunden, Abwerbversuche, Falschaussagen gegenüber Dritten und der Verstoß gegen die Geschäftsbedingungen.
- FE.N verpflichtet sich, alle Änderungen zeitnah an alle Partner weiterzugeben. Änderungen werden automatisch Bestandteil des Vertrages zwischen FE.N und seinen Partnern. Geänderte Vertragsbedingungen werden am Tage des Inkrafttretens allen Partnern auf den öffentlich zugänglichen Webseiten zur Verfügung gestellt. Geänderten Vertragsbedingungen kann der FE.N – Partner maximal vier Wochen nach Erscheinungsdatum (es gilt die Datumsangabe des Versionsstandes) widersprechen. Nach Ablauf dieser Frist gelten die Änderungen als anerkannt.
Des Weiteren ist es das Ziel von FE.N, allen Partnern ein seriöses und wettbewerbsfähiges Geschäftsfeld zu eröffnen. Aus diesem Grund legt FE.N größten Wert auf Zuverlässigkeit und Erreichbarkeit sowie ein Fairplay aller Partner untereinander. Unsere Geschäftsethik ist Bestandteil des Partnervertrages.
 - FASHION europe.net legt größten Wert auf ein hohes Maß geschäftlicher Ethik.
 - Wir betreiben unser Unternehmen durch Präsentation unserer Geschäftsvorteile und nicht durch Anpreisung von eventuellen Nachteilen anderer Unternehmen.
 - Alle unabhängigen FE.N-Partner sind angehalten, sich an diesen Grundsatz zu halten.
 - Bei offensichtlichen Verstößen gegen diesen Grundsatz behält sich FASHION europe.net das Recht vor, dem FE.N-Partner die Geschäftsverbindung aufzukündigen und das Anrecht auf eventuelle Provisionszahlungen zu entziehen.
 - Zudem sollte sich jeder FE.N-Partner dessen bewusst sein, dass er bei FASHION europe.net auf eigenen Namen und in eigener Verantwortung als selbständige(r) Geschäftsmann/-frau tätig ist.

Hamm, 01. Oktober 2008

FE.N Geschäftsführung

Ich habe diese Geschäftsbedingungen erhalten, gelesen und verstanden. Ich werde mich nach bestem Wissen und Gewissen daran halten.

FE.N Geschäftspartner

FASHION europe.net Ltd.
The Jeans Network Company
Roonstraße 5-13a
D-59065 Hamm
Germany

Telefon. 02381/97367-0
Telefax. 02381/97367-77
Mobil. 0163/4186064
Email. info@fashion-europe.net
Web. www.fashion-europe.net

Dresdner Bank Hamm
Kto-Nr. 0 129 014 900
BLZ 440 800 50
IBAN DE13440800500129014900
BIC DRES DE FF 440

Steuer-Nr. 322/5966/0263
USt-Id-Nr. DE250931751
Version 2008-Okt.-01